

## SCO CONCENTRADO DE IRIDIO CON ORO METALIZADOS

Date: 26 Marzo 2026.

COMPANY: BRABEXA GROUP

DIRECTOR:

**Dear Sirs:**

Nuestra empresa, con plena responsabilidad corporativa y legal, le informa que estamos listos para ofrecer el producto que requiere bajo los términos que se detallan en este documento. Nos complace presentarle la oferta para el producto solicitado, la cual establece las condiciones y procedimientos de negociación, los cuales cumplirán con las especificaciones y requisitos del cliente, de acuerdo con el procedimiento y precio estipulados a continuación:

En respuesta a su solicitud, le presentamos el producto que se describe a continuación.

### **ESPECIFICACIONES DEL PRODUCTO:**

El **CONCENTRADO DE IRIDIO CON ORO METALIZADO** contiene un 48 % de Iridio, un 6,5 % de Oro, un 9,16 % de Selenio, un 34 % de Hierro y pequeñas cantidades de otros metales, como Plata, Cobre y Níquel. El volumen de ventas es de 5 toneladas, con una capacidad de producción desde 5 toneladas mensuales.

El mineral cumple con todas las regulaciones de minería responsable.

**ORIGEN: MÉXICO**

**PRUEBA: 5 TONELADAS**

**CANTIDAD MENSUAL: DESDE 5 TONELADAS**

**PRECIO EXW: LME MENOS 49% BRUTO PARA IRIDIO METALIZADO  
LME MENOS 49% BRUTO PARA ORO METALIZADO**

**PAGO: LA PRUEBA DE 5 TONELADAS ES CON PAGO CONTRA ENTREGA. EL PAGO SE REALIZARÁ MEDIANTE TRANSFERENCIA BANCARIA (MT 103 O TT)**

**LAS CONDICIONES DE PAGO MENSUALES SE PUEDEN NEGOCIAR DESPUÉS DE LA PRUEBA.**

**ENTREGA: EXW, (FCA, FOB O BRINKS SON NEGOCIABLES)**

### **ENVÍO DE UNA MUESTRA:**

**\*\*EL COMPRADOR DEBE EMITIR UNA ORDEN DE COMPRA OFICIAL (LO/ICPO) JUNTO CON EL PERFIL DE LA EMPRESA (CIS/KYC), COMPROBANTE DE FONDOS (RWA), COPIAS DEL PASAPORTE Y REGISTRO MERCANTIL AL REPRESENTANTE DE VENTAS.\*\***

BRABEXA GROUP NO ES EL VENDEDOR, ES UN MANDATORIO DE LA VENTA.

## PROCEDIMIENTO COMERCIAL

- 1] El representante de venta envía la SCO del producto.
- 2] Como muestra de aceptación de la SCO, el comprador envía por correo electrónico la confirmación de la SCO firmada y sellada, incluyendo la fecha correspondiente.
- 3] El comprador emite una orden de compra oficial (LOI/ICPO) junto con el perfil de la empresa (CIS/KYC), copias del pasaporte y el registro mercantil al representante de la venta.
- 4] El comprador y el vendedor discuten los detalles de la negociación vía Meet.
- 5] El comprador envía la prueba de fondos (RWA) para acordar el envío de la muestra del concentrado. **La validación del origen de fondo es crucial para cumplir con las normativas internacionales anti-lavado de dinero. Se deberá confirmar la legitimidad de los fondos (el comprador garantiza que sus fondos provienen de fuentes legales, legítimas y no están vinculados a actividades ilícitas).**
- 6] El comprador asume los costos del envío de la muestra.
- 7] El vendedor envía la FCO al comprador y el borrador del SPA.
- 8] El vendedor y el comprador discuten los términos del SPA vía meet o en las oficinas del vendedor. Luego se procede a formalizar el contrato y se envía la factura proforma.
- 9] El pago del 100 % mediante transferencia bancaria (MT 103) o transferencia bancaria (TT) tras la recepción de la documentación de venta.
- 10] El vendedor emite la factura comercial final.
- 11] Si la venta es EXW, la recolección del concentrado se realizará luego de la confirmación de la transferencia bancaria. Si la venta del concentrado es FCA el envío se realizará entre XXXXX días después de que el vendedor confirme la transferencia bancaria.

BRABEXA GROUP NO ES EL VENDEDOR, ES UN MANDATORIO DE LA VENTA.

## SCO IRIIDIUM CONCENTRATE WITH METALLIC GOLD

Date: March , 2026.

COMPANY: BRABEXA GROUP

DIRECTOR:

**Dear Sirs:**

Our company, with full corporate and legal responsibility, informs you that we are ready to offer the product you require under the terms detailed in this document. We are pleased to present our offer for the requested product, which establishes the terms and procedures for negotiation. These will meet the client's specifications and requirements, in accordance with the procedure and price stipulated below:

In response to your request, we present the product described below.

### **PRODUCT SPECIFICATIONS:**

The **Iridium Concentrate with Metallized Gold** contains 48% Iridium, 6.5% Gold, 9.16% Selenium, 34% Iron, and small amounts of other metals, such as Silver, Copper, and Nickel. The sales volume is 5 tons, with a production capacity starting at 5 tons per month.

The mineral complies with all responsible mining regulations.

**ORIGIN: MEXICO**

**TRIAL: 5 TONS**

**MONTHLY QUANTITY: FROM 5 TONS**

**EXW PRICE: LME LESS 49% GROSS FOR METALLIC IRIIDIUM  
LME LESS 49% GROSS FOR METALLIC GOLD**

**PAYMENT: THE 5-TON TEST IS CASH ON DELIVERY. PAYMENT WILL BE MADE BY BANK TRANSFER (MT 103 OR TT).**

**MONTHLY PAYMENT TERMS CAN BE NEGOTIATED AFTER THE TRIAL.**

**DELIVERY: EXW, (FCA, FOB OR BRINKS ARE NEGOTIABLE)**

### **SENDING A SAMPLE:**

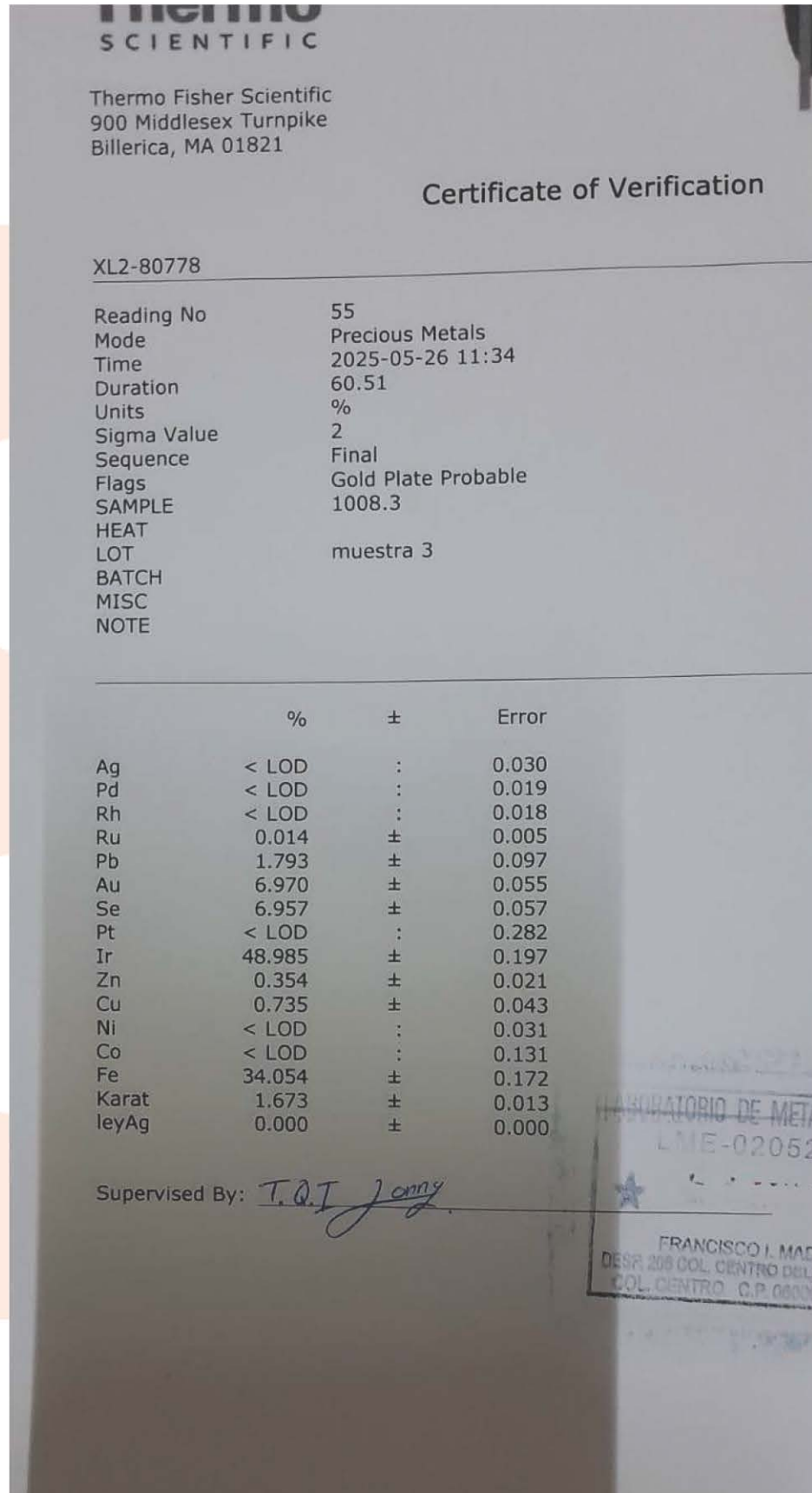
**\*\*THE BUYER MUST ISSUE AN OFFICIAL PURCHASE ORDER (LO/ICPO) ALONG WITH THE COMPANY PROFILE (CIS/KYC), PROOF OF FUNDS (RWA), PASSPORT COPIES, AND BUSINESS REGISTRATION TO THE SALES REPRESENTATIVE.\*\***

BRABEXA GROUP IS NOT THE SELLER, IT IS A SALES MANDATOR.

## COMMERCIAL PROCEDURE

- 1] The sales representative sends the SCO for the product.
- 2] As proof of acceptance of the SCO, the buyer emails confirmation of the signed and stamped SCO, including the corresponding date.
- 3] The buyer issues an official purchase order (LOI/ICPO) along with the company profile (CIS/KYC), passport copies, and business registration to the sales representative.
- 4] The buyer and seller discuss the details of the transaction via Meet.
- 5] The buyer sends proof of funds (RWA) to arrange shipment of the concentrate sample. Validation of the source of funds is crucial to comply with international anti-money laundering regulations. **The legitimacy of the funds must be confirmed (the buyer guarantees that their funds come from legal, legitimate sources and are not linked to illicit activities).**
- 6] The buyer assumes the costs of shipping the sample.
- 7] The seller sends the FCO to the buyer and the draft SPA.
- 8] The seller and buyer discuss the SPA terms via online meeting or at the seller's offices. The contract is then formalized, and the pro forma invoice is sent.
- 9] Payment is made in full via bank transfer (MT 103) or bank transfer (TT) upon receipt of the sales documentation.
- 10] The seller issues the final commercial invoice.
- 11] If the sale is EXW, the concentrate will be collected after confirmation of the bank transfer. If the sale is FCA, shipment will take place within [XXXX] days after the seller confirms the bank transfer.

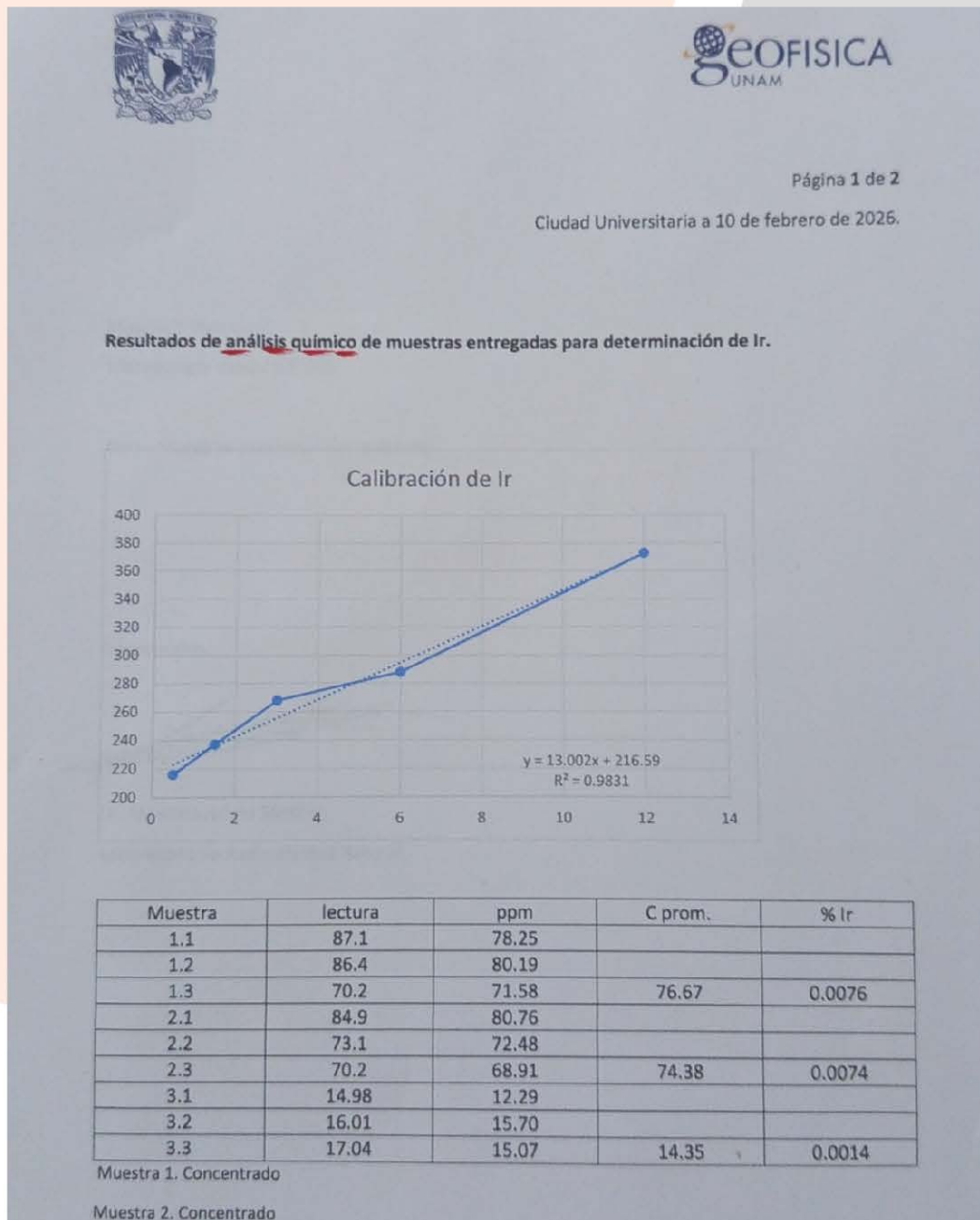
BRABEXA GROUP IS NOT THE SELLER, IT IS A SALES MANDATOR.



BRABEXA GROUP NO ES EL VENDEDOR, ES UN MANDATORIO DE LA VENTA.

En este análisis de calibración de iridio se realizo en 1 gramo de muestra para verificar la presencia de iridio. Pero para salir de confusiones y que se quede seguro el comprador, se le ofrece la muestra para que la analice.

This iridium calibration analysis was performed on a 1-gram sample to verify the presence of iridium. However, to avoid any confusion and ensure the buyer's satisfaction, the sample is offered for their own analysis.



BRABEXA GROUP NO ES EL VENDEDOR, ES UN MANDATORIO DE LA VENTA.

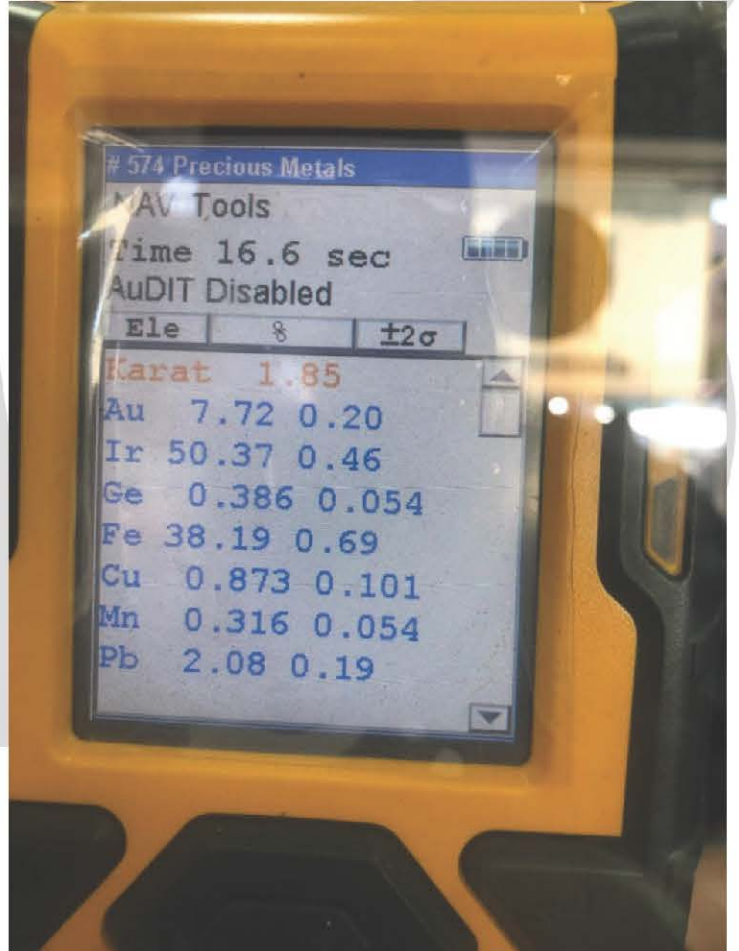
MARZO 23 DEL 2026

MARCH 23,2026

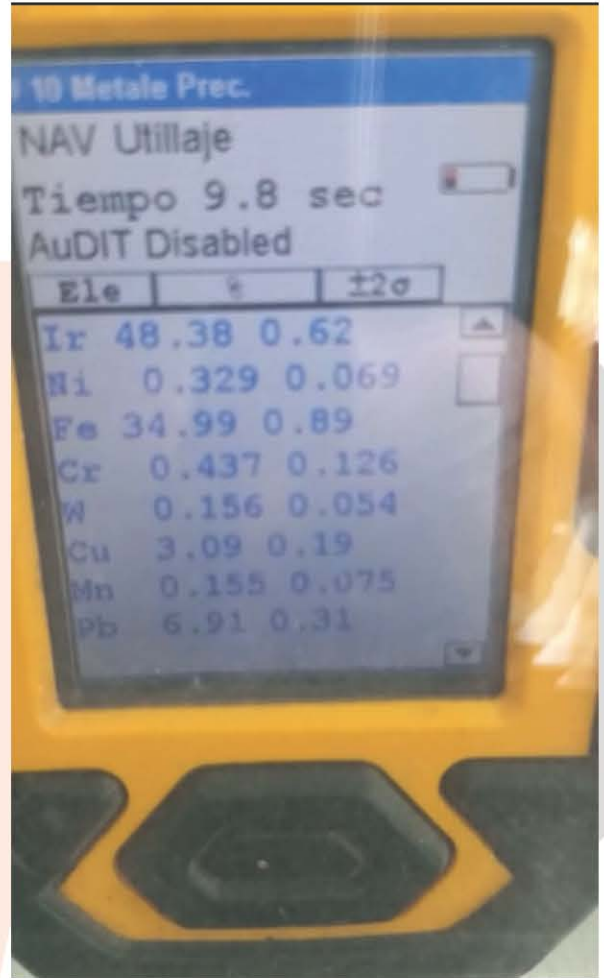
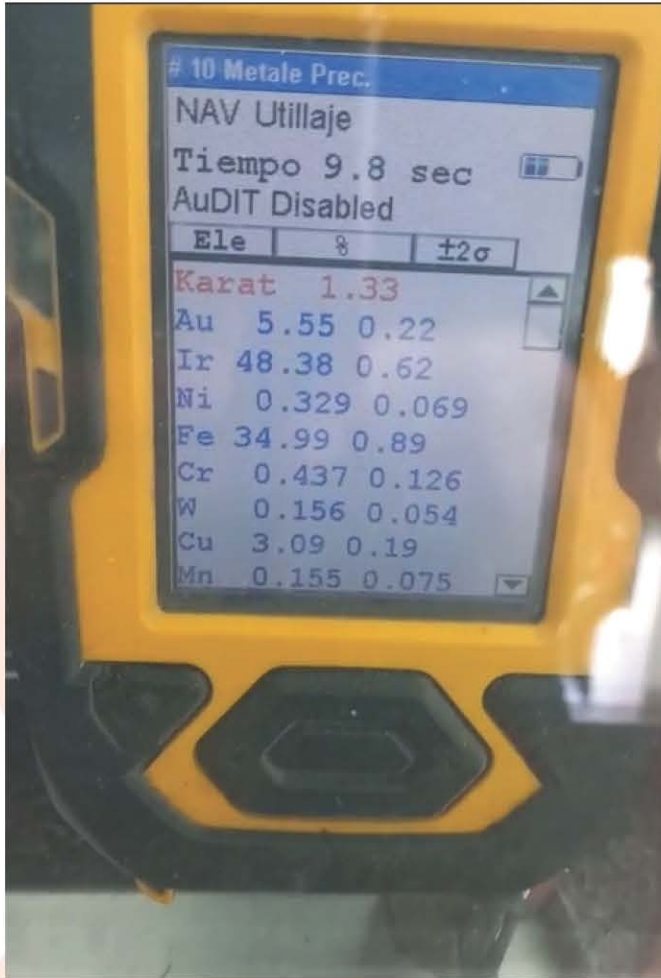
**IRIDIUM WITH GOLD CONCENTRATE**



BRABEXA GROUP NO ES EL VENDEDOR, ES UN MANDATORIO DE LA VENTA.



BRABEXA GROUP NO ES EL VENDEDOR, ES UN MANDATORIO DE LA VENTA.



BRABEXA GROUP NO ES EL VENDEDOR, ES UN MANDATORIO DE LA VENTA.